

Forretningsudvikler med kommerciel gennemslagskraft

Frist:
16-03-2026

Tæt på direktionen. Tæt på beslutningerne. Tæt på væksten.

Attrives er blandt de største aktører på pleje- og omsorgsmarkedet i Danmark. Vi driver og udvikler fire stærke virksomheder:

- Omsorg Sjælland
- Olivia Danmark
- Alenta
- HOS Hjem og Skole

Vi har klare ambitioner om yderligere vækst og professionalisering. Vi søger en forretningsudvikler, der kan være med til at realisere næste fase.

Rollen

Du bliver en del af koncernens forretningsudviklingsfunktion og arbejder tæt sammen med direktøren for forretningsudvikling.

Din opgave er at drive strategiske og kommercielle initiativer fra idé til implementering på tværs af koncernen.

Det kan blandt andet være at:

- udvikle og implementere nye salgsstrategier og go-to-market-tilgange
- strukturere og styrke salgsprocesser og pipeline management
- drive udbud og større tilbudsprocesser
- udvikle nye koncepter for forretningsområderne
- lede tværgående projekter på tværs af drift og fællesfunktioner
- sikre fremdrift, struktur og forankring i organisationen

Du får ansvar for at skabe fremdrift, ikke kun for at analysere.

Din baggrund

Vi søger en profil med analytisk styrke og dokumenteret eksekveringskraft.

Vi forventer, at du har:

- erfaring med forretningsudvikling, kommercielle projekter eller transformation i en organisation med en vis kompleksitet
- erfaring som konsulent fra et større konsulenthus eller fra en rolle med tilsvarende analytisk og operationelt niveau
- dokumenteret erfaring med at drive projekter selvstændigt fra analyse til implementering
- stærke kompetencer inden for struktur, prioritering og problemløsning
- evnen til at bevæge dig sikkert mellem strategi og operationel virkelighed

Erfaring fra pleje-, omsorgs- eller beslægtede brancher er en fordel, men ikke et krav. Det er en fordel, hvis du har arbejdet med change management og implementering i praksis, og forstår, hvad der skal til for at få nye tiltag til at leve i driften. Du er analytisk stærk, men endnu vigtigere: Du tager ansvar og skaber resultater.

Hvem du er?

Du har høje faglige standarder og tager naturligt ansvar.

Samtidig er du:

- samarbejdsorienteret og lyttende
- nysgerrig og løsningsorienteret
- en, der møder modstand med dialog og energi
- en, der både kan udfordre og skabe opbakning

Du trives med tempo og kompleksitet, og du motiveres af at være med til at bygge noget større end dig selv.

Hvorfor Attrives?

Du bliver en del af en koncern med:

- en markedsledende position
- høj strategisk kompleksitet og spændende kommercielle udfordringer
- fire specialiserede forretningsområder med vækstpotentiale
- en klar ambition om professionalisering og skalering

Du får:

- tæt samarbejde med direktionen

Stillingskategori:

Administration, specialister og ledelse

Arbejdstid:

Fuldtid med mulighed for hjemmearbejdsplads

Arbejdssted :

Hovedstadsområdet, Nordsjælland, Midtsjælland, Vestsjælland

Kontaktperson:

Michael Gehrke

- stor organisatorisk eksponering
- reelt ansvar for vækstinitiativer
- mulighed for at vokse ind i større ansvar over tid

Er du klar til at sætte dit aftryk?

Hvis du motiveres af at arbejde i krydsfeltet mellem strategi og implementering, og ønsker at spille en central rolle i en ambitiøs koncern, vil vi gerne høre fra dig i dag. Vi læser ansøgninger og kalder løbende til samtale, så vent ikke til deadline med at kontakte os.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Direktør for Forretningsudvikling

Michael Gehrke på mail: michael.gehrke@attrives.dk

Vi ser frem til at høre fra dig.